

DANIELE TISATO

PROFILO PROFESSIONALE

CAPACITÀ E COMPETENZE

- Gestione del portafoglio clienti
- Intuito commerciale
- Tecniche di vendita
- Fatturazione elettronica con [Software]
- Buona dialettica
- Intraprendenza

ESPERIENZE LAVORATIVE E PROFESSIONALI

Agente di commercio Novembre 2023 - ad oggi

Sweet Park srl - Civitavecchia , ROMA (RM)

- Conduzione delle trattative commerciali e chiusura di contratti di vendita.
- Organizzazione degli appuntamenti commerciali e conoscitivi con i clienti.
- Promozione e vendita dei prodotti e/o dei servizi offerti dall'azienda mediante modalità e tecniche di comunicazione e negoziazione efficace e persuasiva.
- Incremento del portafoglio clienti mediante ricerca autonoma o in collaborazione con le divisioni marketing e commerciale.
- Cura del servizio di assistenza post-vendita garantendo la soddisfazione del cliente.
- Pianificazione degli appuntamenti con i clienti secondo tecniche organizzative che ottimizzano il flusso settimanale.

Agente di commercio

Gennaio 2023 - Ottobre 2023

Secolo Commerciale srl - Roma , Rm

- Conduzione delle trattative commerciali e chiusura di contratti di vendita.
- Organizzazione degli appuntamenti commerciali e conoscitivi con i clienti.
- Incremento del portafoglio clienti mediante ricerca autonoma o in collaborazione con le divisioni marketing e commerciale.
- Cura del servizio di assistenza post-vendita garantendo la soddisfazione del cliente.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Iteg Marconi

Giugno 2017

Civitavecchia

Perito in amministrazione Finanza e Marketing : Economia e Commercio

- Abilitazione Agente di Commercio
- Diploma 73/100

LINGUE

Italiano : Madrelingua