



Simone Ansideri

- 📍 [Redacted]
- ☎️ [Redacted]
- 📞 [Redacted]
- 📧 B

Profilo Professionale

Consulente assicurativo esperto nella valutazione del business e nello sviluppo di piani di ottimizzazione volti a favorire miglioramenti essenziali alla crescita aziendale. Ottima conoscenza del settore marketing e assicurativo ed esperienza in revisione di pratiche commerciali, studio della concorrenza e politiche di gestione del personale. Capacità di creare solide relazioni professionali e di risoluzione dei problemi.

Capacità E Competenze

- Attitudine al lavoro per obiettivi
- Gestione dello stress
- Resilienza e determinazione
- Vendita B2B
- Vendita B2C
- Strategie di marketing
- Abilità nel mentoring
- Elementi di statistica
- Competenze di account management
- Competenze di change management
- Elementi di contrattualistica
- Conoscenza dei modelli di business
- Attitudine al problem solving
- Doti analitiche
- Elementi di economia aziendale
- Predisposizione alla vendita
- Gestione del portafoglio clienti
- Capacità di analisi dei dati
- Principi e tecniche di ottimizzazione dei processi

Esperienze Lavorative E Professionali

02.2024 - Attuale

Consulente commerciale

Alleanza Assicurazioni - Civitavecchia , Rm

- Gestione costante del rapporto con la clientela, attraverso un elevato livello di servizio e un'alta attenzione alla relazione.
- Formazione e aggiornamento costante in termini di competenze e conoscenze legate al prodotto/servizio rappresentato.
- Consulenza commerciale con tecniche di comunicazione e di presentazione efficace dell'offerta.
- Spostamenti continui nell'area commerciale assegnata in modo da effettuare visite e consulenza sul posto alla clientela.
- Fidelizzazione dei clienti acquisiti anche attraverso visite aziendali regolari e proposte di ampliamento e ottimizzazione delle offerte.
- Consulenza mirata ad individuare le soluzioni più adatte alle necessità del cliente.
- Illustrazione di prodotti, promozioni, offerte e sconti.

10.2023 - 12.2023

Notziere immobiliare

Tempocasa - Civitavecchia , Rm

- Gestione delle comunicazioni con i potenziali acquirenti di persona, via telefono ed e-mail.
- Preparazione di annunci di vendita e affitto di immobili descrivendone stato, caratteristiche e contesto.
- Raccolta dei dati dei clienti nel rispetto delle normative sulla privacy.
- Promozione degli immobili tramite annunci su portali specializzati, siti internet e social media.
- Attività di mediazione tra azienda e proprietari allo scopo di affrontare e risolvere eventuali incomprensioni.
- Verifica della conformità della proprietà alle normative regionali e statali evitando qualsiasi forma di discriminazione o pratiche illegali.

- Organizzazione di incontri con le commissioni per discutere e risolvere questioni legali e ambientali.

Istruzione E Formazione

2020

Diploma Tecnico, Relazione internazionale per il marketing , ITE baccelli - Civitavecchia , Rm

2014

Licenza Media, Scuola media statale Manzi - Civitavecchia , Rm

Competenze Linguistiche

Inglese: :

B1



Francese: :

A2



Spagnolo: :

B1



Italiano: :

C2

